

## Daniele Benetton CV e lettera di presentazione

**Indirizzo:** Bevilacqua, Via Caseggiato 165 (VR)

**Mob:** 327 84 87 89 6

**Email:** danibenetton@gmail.com

**Nazionalità:** Italiano

**Nascita:** 16/03/1979

39 anni



### **WSET Wine and Spirit Education Trust 2017-2018 - in corso -**

WSET Diploma – Creating the trade professional

Rust, Austria [www.weinakademie.at](http://www.weinakademie.at)

Unità 1 (viticoltura ed enologia) e Unità 2 (il business del vino) promosse con merito.

Unità 3,4,5,6 (light wines of the world, fortified, spirits, sparkling) in attesa di risultato.

### **WSET Wine and Spirit Education Trust 2016**

WSET Level 3 – Understanding style and quality

Londra, Regno Unito, Bermondsey Street, [www.wsetglobal.com](http://www.wsetglobal.com)

Teoria ed Esame di Degustazione promossi con merito

### **Eventi visitati**

*Vinessum, Ravenna* (2018) [www.vinessum.it](http://www.vinessum.it)

*Vinisud, Montpellier* (2018) [www.vinisud.com/en/](http://www.vinisud.com/en/)

*Karkaterre, Vienna* (2017) <http://www.labelgrand.com/>

*Orange wine festival, Vienna* (2016 e 2017) <http://www.orangewinefestival.eu/index.php/en/>

*Vinitaly* (2015 e 2018)

*Radici del Sud* (2016) [www.radicidelsud.com/](http://www.radicidelsud.com/)

*300x100* (2014) evento organizzato da AIS

*Bollicine* (2014) <http://bollicine.winexperience.info/>

*Vins des Vignerons* (2014) <https://www.vigneron-independant.com>

*Bollicine mon amour* (2014) <http://www.bollicinemonamour.it/>

*Enologica* (2015) <http://www.enologica.org/>

*Vinnatur* (2015) <http://www.vinnatur.org/en/>

*Vini Veri* (2015) <http://www.viniveri.net/en/>

Austria, sessioni degustative: Wachau, Stiria, Burgenland, Bassa Austria

### **Zone visitate:**

ITALIA: Langhe, Liguria, Valpolicella, Soave, Valdobbiadene, Collio, Grave del Friuli, Franciacorta, Chianti, Trento, Bolzano, Parma, Conero, Puglia, Campania, Basilicata, Sicilia.

SPAGNA: Jerez, Sevilla, Malaga, Alicante, Rioja/Navarra, Barcellona

PORTOGALLO: Porto, Lisbona, Algarve

FRANCIA: Rhone, Provence, Languedoc, Roussillon

AUSTRIA: tutte

SLOVACCHIA: Tokaj, Maly Carpaty, Strekov

SLOVENIA: Brda, Kras

GERMANIA: Baden-Wuttemberg

### **ESPERIENZE PROFESSIONALI**

#### **Settembre 2015 – Aprile 2018 RESPONSABILE EXPORT e SALES (EMEA)**

Ricerca nuovi clienti e partners via telesales-telemarketing. Sviluppo opportunità di vendita tramite consulenza telefonica, presentazioni powerpoint e websessions tecniche. Collaborazione con consulenti e team tecnico interno. Preparazione di offerte e chiusura della vendita. Obiettivi raggiunti: 9 prodotti/servizi venduti, 120+ negoziazioni, 10 partners (Italia, Europa, Africa e Medio Oriente).

**DATAVARD Heidelberg, Germania** [www.datavard.com](http://www.datavard.com)

*Settore: Tecnologie informatiche*

#### **Marzo 2014 – Giugno 2015 RESPONSABILE TECNICO COMMERCIALE ESTERO**

Gestione mercato estero. Ricerca/contatto/sviluppo di potenziali clienti in tutto il mondo. Gestione specifiche tecniche del prodotto, traduzioni e collaborazione con il reparto tecnico, Marketing e analisi concorrenza. Analisi vendite (excel/grafici). Presentazioni tecniche powerpoint. Caricamento ordini. 12 prodotti venduti, creazione di un database di 4000+ clienti, 14 partnerships create

**CMB srl Asigliano V.to,** [www.carpcmb.com](http://www.carpcmb.com)

*Settore: Meccanica (apparecchi per macchine movimento terra, costruzione e demolizione)*

#### **Gennaio 2011 – Dicembre 2013 COORDINATORE TECNICO COMMERCIALE**

Analisi tecnico-commerciale di reclami per Europa, Africa e Medio oriente. Controllo e valutazione sconti per clienti in riferimento a contratti per prodotti e servizi. Risoluzione problematiche tecniche e di rimborso. Coordinazione interna e ricerca soluzioni con reparti: fatturazione, rimborso, garanzia-assistenza-manutenzione, logistica, gestione ordini&prezzi, contratti, legale, tecnico.

**IBM Centro di eccellenza, Servizi internazionali, Bratislava (Rep. Slovacca),** [www.ibm.com](http://www.ibm.com)

*Settore: Tecnologie Informatiche*

#### **Luglio 2008 – Agosto 2010 TECNICO COMMERCIALE ESTERO**

Sviluppo, Creazione e Gestione ex-novo di tutto il reparto tecnico estero. Ricerche su Energie rinnovabili. Preparazione e presentazione corsi di aggiornamento tecnico commerciale pre/post vendita in lingua (inglese, francese, spagnolo). Gestione tecnica di circa 30 Distributori Europei. Affiancamento tecnico commerciale del Distributore/cliente estero in loco 2/3 settimane al mese. Gestione ricambi. Traduzioni manuali. Fiere.

**Cola s.r.l. – Ferroli spa, Arcole (VR),** [www.anselmocola.com](http://www.anselmocola.com)

*Settore: Metalmeccanico (Stufe, Termostufe, Cucine, Termocucine. Legna e pellet)*

## **EDUCAZIONE**

2006 *Laurea Vecchio Ordinamento in Lingue e Letterature straniere (Inglese/Spagnolo) con specializzazione marketing e scienze della comunicazione* Università di Padova [www.unipd.it](http://www.unipd.it)

1998 *Diploma in meccanica termotecnica (condizionamento e riscaldamento) ed energie rinnovabili*. Istituto Tecnico Industriale Statale I.T.I.S “G. Silva”, Verona [www.itisilva.it](http://www.itisilva.it)

## **LIVELLO LINGUISTICO**

**ITALIANO** madrelingua

**INGLESE** livello professionale molto alto

**SPAGNOLO** livello professionale alto

**FRANCESE** discreto livello comunicativo; buona lettura, traduzione e scrittura

## **INFORMATICA**

Excel, Word, Autocad 2D-3D, AS400, CRM Hubspot, Galileo, Powerpoint, Paint, SAP, Outlook, Lotus notes, Linkedin salesforce, Capital Office, Web researches, web site builder, Social Media marketing: Google adwords, ROI calculation, SEO activities, Google Analytics. Sito web personale <http://danielebenetton.wixsite.com/daniart>

## **ALTRO**

Licenza di guida B

## **LETTERA INTRODUTTIVA**

Buongiorno,

Come da Curriculum ho varie esperienze di lavoro. Spiegarle tutte può risultare complicato. Ho ricoperto ruoli di tecnico commerciale e business developer in aziende meccaniche ed informatiche, sia in Italia che all'estero (Slovacchia e Germania). Ho riscontrato tuttavia un'alta instabilità del mercato che causava la mancanza di continuità lavorativa e mi portava, non senza difficoltà, a cambiare azienda, settore e ad iniziare sempre un nuovo processo educativo e di “messa in discussione” delle mie capacità.

Fortunatamente, sono entrato nel mondo del vino. E' un piacere: ho iniziato 2 anni fa il corso WSET livello 3 a Londra (online) ed ho ultimato la frequenza al Diploma WSET a Rust in Austria. La passione diventerà il lavoro primario e finalmente avrò la possibilità di rimanere all'interno di uno specifico settore. Il Diploma WSET (essenziale a livello internazionale quando si parla di business del vino) forma professionisti di alto valore con stimabili conoscenze di enologia, viticoltura, tecniche di produzione, degustazione vini, analisi di mercato, conoscenza vini mondiali e permette di iscriversi poi al Master of Wine. Il settore vino è molto motivante in quanto i suddetti corsi (il cui costo è abbastanza elevato) sono stati da me autofinanziati.

Le capacità e i vantaggi che posso portare alle future aziende sono:

- Comprovata conoscenza delle lingue straniere: Inglese, Spagnolo e Francese.
- Importanti esperienze commerciali di vendita in aziende internazionali, cold calls, business development, gestione offerte, contratti, negoziazioni, door opener, sviluppo e gestione

nuove aree commerciali e partners.

- Esperienza amministrativa di analisi dati e risoluzione di complesse problematiche tecniche e commerciali con clienti internazionali di piccole, medie e grandi dimensioni.
- Esperienza di marketing, organizzazione di eventi e gestione social networks, analisi dati e reportistiche
- Percorso educativo WSET con educatori certificati “Master of Wine”.
- Esperienza di enoturismo, pianificazione viaggi, gestione appuntamenti.

La mia idea è di entrare nel mondo del vino nell'area sviluppo commerciale/marketing Estero ed avere una posizione stabile che possa garantirmi professionalità, competenza e soddisfazione.

Rimango in attesa della vostra opinione per collaborare insieme.

Grazie per l'attenzione,

Daniele Benetton